

(Junior) Sales Manager (m/w/d)

Bei uns hilfst Du Firmeninhabern, ihre Geschäftsräume im Internet so darzustellen, dass man sich vorab umschauchen kann, als wär man selber dort.

Es macht Dir Spaß, auf Leute zuzugehen, Dir Ihre Fragen und Wünsche anzuhören und Ihnen etwas anzubieten und zu erklären, wovon Du selbst überzeugt bist?

Du hast Lust, dabei zu sein, wenn etwas Neues entsteht und mitzuhelfen etwas Neues aufzubauen?

Schau Dir unsere 360-Grad Touren an! Kannst Du Dir vorstellen, wer das brauchen könnte? Hast Du Lust, bei der flächendeckenden Einführung dieses zukünftigen Standards in der bildlichen Darstellung dabei zu sein und mit zu helfen?

Klasse, wir brauchen Dich, am besten sofort!

Das erwartet Dich bei uns

Du arbeitest in einem kleinen Team eng mit Geschäfts- und Vertriebsleitung, Kundenbetreuung und Produktentwicklung zusammen. Bei uns kannst Du von Anfang an dabei sein, wenn wir Marketing- und Vertrieb aufbauen.

Wenn Du Erfahrungen hast mit telefonischer und persönlicher Kundenansprache und Du unsere 360-Grad Touren für eine vielversprechende Sache hältst, bieten wir Anleitung und Unterstützung beim systematischen Arbeiten.

Zielgerichtete Kundenansprache und Erfahrung mit erfolgreichem Vertrieb sind tolle Voraussetzungen für einen erfolgreichen Berufsweg. Für Quereinsteiger und Berufsanfänger bieten wir den idealen Einstieg in Sales & Marketing, indem Du:

- via Telefon, Email oder anderer Kanäle Neukunden gewinnst,
- Angebote erstellst und eigenverantwortlich zum erfolgreichen Abschluss bringst,
- neue Markt- und Kundensegmente durch gezielte Vertriebsmaßnahmen aufbaust und gerne dauerhaft Verantwortung für dein eigenes Kundenportfolio übernimmst.

Das bringst Du mit

Neben Freude an der Arbeit und Leistungswille legen wir Wert auf eine systematische Arbeitsweise. Damit helfen wir Dir, Ziele zu erreichen und ein sehr gutes erfolgsgebundenes Gehalt zu realisieren.

Kenntnisse aus einem abgeschlossenen Studium oder eine Ausbildung im Bereich BWL, Sales, Marketing o.ä., und/oder Erfahrung als erfolgreicher Verkäufer von digitalen Produkten helfen Dir bei Deiner täglichen Arbeit.

Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind für Deine Arbeit ebenso unerlässlich wie Sicherheit im Umgang mit den gängigen Office-Lösungen von Microsoft und Google.

Internetaffinität und Erfahrung mit digitalen Produkten oder Erfahrungen im Online-Bereich sind ein dickes Plus.

Wir bieten Dir

- echten Teamspirit, Spaß an der Arbeit und Kollegen, die Dich immer unterstützen,
- die Möglichkeit den Vertrieb von der ersten Stunde an mitzugestalten,
- eine praxisorientierte Einarbeitung,
- selbstbestimmtes und eigenverantwortliches Arbeiten in flachen Hierarchien mit direkten Kommunikationswegen,
- eine attraktive leistungsabhängige Provision zum Fixgehalt,
- einen modernen Arbeitsplatz in einem schicken Industriegebäude in Berlin-Mitte,
- frisches Obst, Gemüse und Getränke,

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen, Angabe der frühestmöglichen Verfügbarkeit sowie Deinen Gehaltsvorstellungen an Christian Herrmann (Leitung Sales) - christian.herrmann@nexpics.com

Wir freuen uns auf Dich!

Wenn Du noch schauen möchtest, was wir machen, findest Du hier mehr Einblicke:
<https://www.nexpics.com/>